



Die STRUPPY Heimtiermöbel OHG ist ein zielorientiertes, dynamisches und innovatives Unternehmen, welches weltweit agiert und wächst. Zur Verstärkung unseres Teams und um den Erfolg weiter auszubauen, suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine/n

Selbstständige/n Handelsvertreter/in (w/m/d) im Außendienst für:

- ▶ **Niedersachsen, Bremen**
- ▶ **Hamburg, Schleswig-Holstein, Mecklenburg-Vorpommern**
- ▶ **Ost-Deutschland, Berlin**
- ▶ **Bayern**

Die STRUPPY Heimtiermöbel OHG ist ein deutscher Markenhersteller für Heimtierbedarf. Das Unternehmen mit Sitz in Verden/Aller (Niedersachsen) hat sich spezialisiert auf die Herstellung und den Vertrieb von Kratzbäumen für Katzen und Hundebetten. Der weltweite Vertrieb hat STRUPPY ebenso schnell in Erfolg geführt, wie das starke Preis-Leistungs-Verhältnis. Es sind aber auch die unbändige Leidenschaft und der Pioniergeist jedes einzelnen Mitarbeiters, die STRUPPY so erfolgreich machen.

Profitieren Sie von der einmaligen Chance, als selbstständiger Handelsvertreter (w/m/d) eines dieser starken Vertriebsgebiete aufzubauen. Neben stetiger Neukundenakquise und Vermarktung unserer Produkte, stehen die Kundenpflege sowie die Durchführung von Schulungen und Seminaren ebenfalls auf Ihrer Agenda. Unser dynamisches und begeistertes Team freut sich auf Ihre Unterstützung.

Das bieten wir:

- Hochwertige und begehrte Produkte
- Großes Lager- und Vororderprogramm
- Aufbau eines hervorragendes Vertriebsgebiet mit ausgezeichneten Verdienstmöglichkeiten
- Eine Branche mit stetig steigender Umsatzentwicklung seit mehr als 10 Jahren
- TOP-Kunden wie Fressnapf, Das Futterhaus, Zoo & Co, Kiebitzmarkt, Megazoo, OBI und viele weiter
- Hohe Provisionierung von Einzel- und Fachhandel
- Hohe Provisionierung von Konzernen und Filialisten
- Volle Provisionshöhe während der Einarbeitungszeit
- 15% Provision auf alle Neukunden
- Gebietsschutz zur freien Entfaltung Ihres Vertriebtalents
- Angenehmes Arbeitsklima und Kollegen, die Ihnen jederzeit mit Rat und Tat zur Seite stehen

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst
- Freude am Verkaufen und Organisieren
- Eigenständiges, strukturiertes und zielorientiertes Arbeiten sowie gute Kommunikationsfähigkeiten
- Teamfähigkeit, Durchsetzungsvermögen, Eigenmotivation, Engagement und Flexibilität
- Branchenkenntnisse (Heimtierbedarf) wären vorteilhaft
- Vertriebskontakte auch zu Baumärkten wären vorteilhaft
- Verhandlungs- und Kommunikationsstärke sowie kompetentes Auftreten
- Zielstrebigem Aufbau des Vertriebsgebietes
- MS Office oder Numbers (Mac Os) Kenntnisse
- wohnhaft im Kerngebiet
- Entsprechende Reisebereitschaft

Ihre Aufgaben:

- Aufbau des neuen Vertriebsgebiet und neuer Vertriebskontakte
- Aufbau der Marke STRUPPY
- Beratung und Betreuung von Kunden
- Beratung und Vorverkauf des NOS Programm und der Vororderprogramme
- Betreuung der Standorte vor Ort
- Umsetzung von Veranstaltungen auf regionaler Ebene
- Durchführung von regionalen Schulungen und Verkaufsseminaren
- Aktive Teilnahme an regionalen und internationalen Veranstaltungen, Messen und Meetings
- Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Umsatzverantwortung im Gebiet sowie Gebiets- und Verkaufsanalysen
- Dokumentation der Ergebnisse und Überprüfen der eigenen Maßnahmen zum Erreichen der Ziele

Möchten Sie Teil unseres erfolgreichen Außendienstteams werden, mit uns gemeinsam wachsen und den deutschen Einzel- und Fachhandel aufbauen? Dann bewerben Sie sich jetzt unter der Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins per E-Mail oder Post.

STRUPPY Heimtiermöbel OHG

Albert-Einstein-Ring 11b | 27283 Verden/Aller
ASP: Herrn Michael Döhle
Mobil: 0171-3178317
doehle@struppy.com

mail@struppy.com | www.struppy.com

